



ToT – Trening za trenere

Mesto: Zemun, nastavna sala Instituta (Pregrevica 168)

Vreme: 8. i 9. novembar 2019. godine (8.11 - od 16 do 20h; 9.11 – od 10 do 15,30h)

Dobra tema i dobar predavač su recept za uspeh

Jedan od najznačajnijih potencijala svake firme su stručni i kompetentni zaposleni. Obzirom na činjenicu da su potrebna znanja i veštine zaposlenih iz dana u dan sve složeniji i zahtevniji, neophodno je stalno ulaganje u stručno usavršavanje zaposlenih. Mnoga znanja i veštine možete "proširiti" interno, u okviru svog sistema, ali prenošenje znanja zahteva posebne veštine i sposobnosti. Potreban vam je ToT.

Trening za trenere omogućava upravo savladavanje ovih znanja i veština. Svrha ovog treninga je da polaznicima pruži znanja i veštine koja će da im omoguće da obavljaju treninge iz oblasti za koje su kompetentni u svojstvu kvalifikovanih i profesionalnih trenera / predavača.

Dobar trener je baza na kojoj se gradi celokupan rad nekog tima - uspešnost tima i pojedinca, prepoznavanje talenata i odnos sa svakim učesnikom ponaosob. Dobar trener priča, zabavlja, posvećuje se svojim učesnicima i poštuje ih, treba da zadobije njihovu pažnju i poverenje da će, po završenoj obuci, biti bolji od njega u onome čemu ih uči.

Kome je ToT namenjen:

Trening je namenjen svima koji žele da se bave podučavanjem iz neke oblasti svog rada i prenošenjem znanja, ali i svim zainteresovanim licima za koučing i razvoj pojedinaca ili timova koji obavljaju poslove menadžera, lidera timova, zaposlenima u službi za kadrove, trenerima poslovnih veština, savetnicima, konsultantima, psiholozima. Stečena znanja se mogu primeniti u svakodnevnom životu na profesionalnom i ličnom planu.

Nastavni program:

Prvi nastavni dan (8. novembar od 16 do 20h):

1) POJAM TRENERA I TIPOVI POLAZNIKA

- Trener: definicija, osobine, zadatak trenera
- Polaznici: šta im je zajedničko a koje ih specifičnost razlikuju

2) ODREĐIVANJE STRUKTURE PREDAVANJA

- Početak predavanja: kako opustiti atmosferu
- Uvod i Plan rada
- Komunikacija sa polaznicima - ponašanje pred publikom
- Motivacija kod polaznika
- Piramida znanja
- Prenosenje znanja - metode i tehnike

Informacije: 011/3077612, 3077613, 063/506097

prijava@economicdiplomacy.co.rs

ied.bg@mts.rs



- Provera znanja

3) IZRADA POWERPOINT PREZENTACIJE

- Struktura i značaj PowerPoint-a

4) POTREBNE VEŠTINE TRENERA

- Autentičnost
- Kreativnost uz sistemski pristup
- Izuzetna priprema
- Empatija
- Efikasna interakcija sa polaznicima
- Korisni govorni obrasci
- Učiti od svojih polaznika

Drugi nastavni dan (9. novembar od 10 do 15,30h)

1) PREZENTACIJE POLAZNIKA

- Presentacija pred grupom
- Upotreba naučenog znanja i prezentacionih veština
- PP prezentacija ili flip chart ili kombinacija
- Zadatak slušaoca - davanje feedback-a na prezentaciju
- Unapređenja izvedenih prezentacija kroz timski duh
- Zaključci o ključnim elementima dobre prezentacije
- Pitanja i odgovori

Treneri:

1) Marijana Čakić, pravnica, licencirani trener za trenere (ToT u medijaciji), licencirani medijator (završene specijalizovane obuke za posrednika u rešavanju sporova u oblasti bankarstva, usluga, lizinga i osiguranja) sa velikim predavačkim i trenerskim iskustvom i preko 20 godina profesionalnog iskustva u različitim kompanijama u privredi;

2) Gordana Ukropina, pravnica, sertifikovani NLP trener, licencirani medijator (završena specijalizovana obuka za posrednika u privrednim sporovima) sa velikim predavačkim i trenerskim iskustvom i preko 20 godina profesionalnog iskustva u različitim kompanijama u privredi.

Kotizacija i popusti:

- Kotizacija za obuku (oba nastavna dana) iznosi 15.600,00 dinara (+PDV).
- Za brze prijave i uplate (u roku od 2 dana) odobravamo 10% popusta, pa tako kotizacija iznosi svega 14.040 dinara (+PDV).
- Za fizička lica odobravamo dodatnih 5% popusta.

Informacije: 011/3077612, 3077613, 063/506097

prijava@economicdiplomacy.co.rs

ied.bg@mts.rs